

お忙しい中、私のポートフォリオをご賢覧いただき
誠にありがとうございます。

私には職歴がありません。

高校を卒業してから現在まで
どのようなことをしてきたのか？

見るだけで簡単に分かる。
ことを意識してまとめました。
ご覧いただければ幸いです。

本日はよろしくお願いいたします。

My Portfolio

加藤 太智

目次

- 自己紹介
- 経歴 経験(スキル)
- 現在(スキル)
- これからについて

自己紹介

自己紹介

- 名前 加藤 太智
- 特技 ドラム ピアノ 空手
- 趣味 ゲーム 音楽 映画 アニメ
人間観察 料理 探索
PCパーツ探し クリップ作成
- 長所 前向き 負けず嫌い
- 強み 音楽を通じてこれまでに得た
経験とスキル



經歷 經驗

経歴

高校在学中にプロミュージシャンに憧れる。

卒業後、英語、海外のリズム感を音楽に取り入れたいと考えカナダ（トロント）に一年間留学。

帰国後、本格的にプロを目指すために上京。

活動を続けるが、上手くいかず挫折。

現在、就職に向けて職業訓練校『後藤企画』でスキルアップを目指す。

経験

アルバイトで学んだこと

学生時代～約10年間

飲食店、販売業
でアルバイト

業務に対するの責任感



人間関係の構築力



仕事の効率化



経験

学生時代

卒業ライブを企画 → 実行

友人達と協力し223名を集客

遂行力

卒業ライブ動員数歴代1位を達成!!



経験

留学を経て学んだこと

感謝

価値観

決断力

探求心



経験

音楽を通して学んだこと

想像
力

伝えるという

分析
力

伝達力

大切さ

協力

努力

出会
い

難しさ



経験

音楽を通して得たスキル

動画編集アプリを用いた

- 動画編集



InShot



CapCut



経験

音楽を通して得たスキル



Cubase

Cubase(作曲ソフト)を用いた

- ・ 編曲
- ・ 作曲



経験

夢を諦め就活へ

バンドが解散



挫折



方向性が定まらない
まま就職活動を開始



自信喪失



現実の厳しさを知る



酔生夢死に

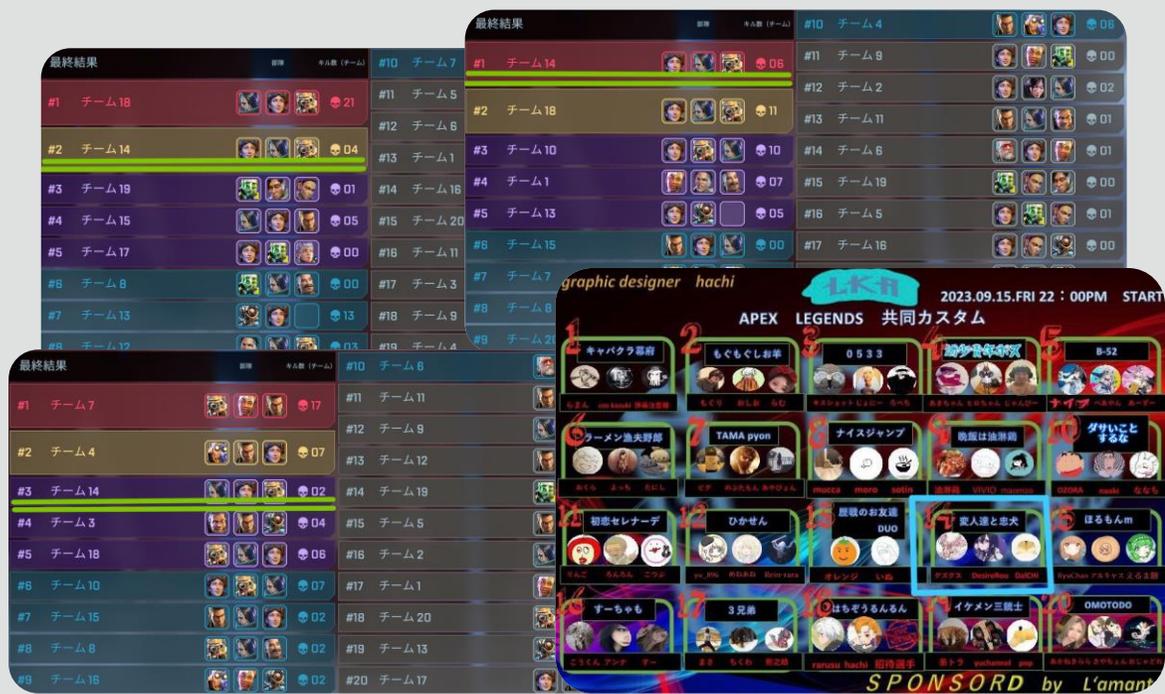
『このままではいけない。
まずは好きなことを追求してみよう』

何もできなくなっていた日々が
少しずつ動き出す。

経験

再始動

大会で司令塔を務め、
チームで全体**2位**に



LKRカスタム

合計 第1試合 第2試合 第3試合 第4試合

順位	チーム名	RP	KP	ALL
1	はちぞうるんるん	34	24	58
2	変人達と忠犬	35	18	53
3	幼少→青年→YAMA NE	23	19	42
4	TAMApyon	18	17	35
5	ダサイことするな	12	19	31
6	ホルモンm	16	13	29
7	歴戦のお友達	11	12	23

経験



得意



将来性

マーケティング

職業訓練校

後藤企画

Web Marketing School

へ入校

現在

現在

職業訓練校



で学んだこと

学習済み

- プレゼンテーション概論
- コンテンツ制作実習
- ビジネス資料作成概論
- プレゼン資料作成概論
- 動画撮影編集実習
- Webマーケティング戦略概論
- ロジカルシンキング概論
- コピーライティング概論
- コーディング・CMS実習

学習予定

- Webディレクション概論
- サイト制作実習
- Webプログラミング基礎概論
- Web広告概論
- UI/UX概論
- SEO概論
- Webデザイン概論

2024年9月14日卒業予定

基本的なビジネスソフト等の使い方



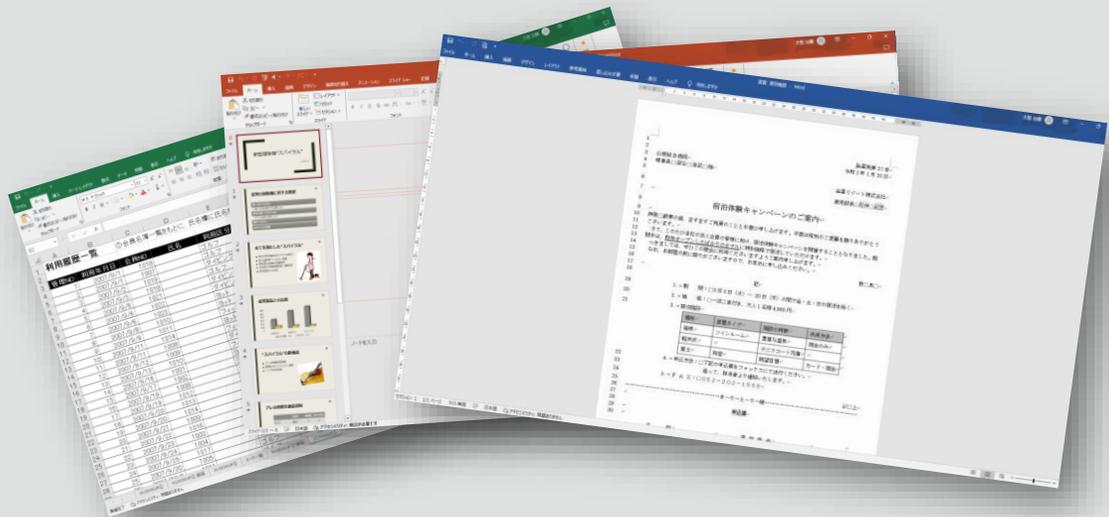
Excel



PowerPoint



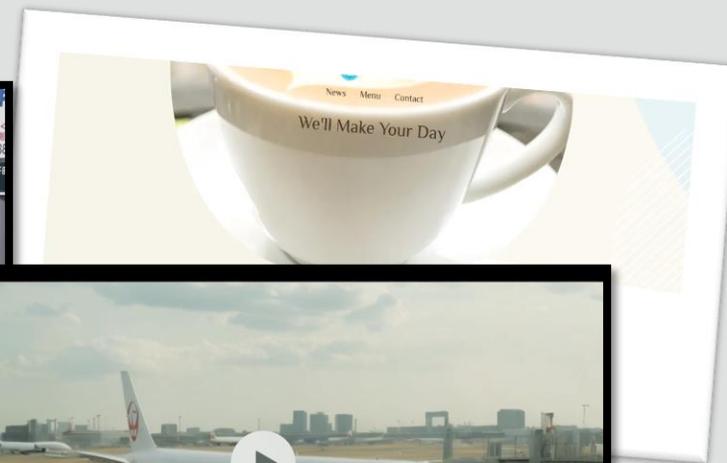
Word



DaVinci
Resolve



Visual
Studio Code



・ マーケティングレポート作成

・ ロジカルシンキング ・ ロジックツリー

市場分析

施策提案 (KPIツリー)

・市場、自社、競合分析
・ペルソナ
・KPIツリーを元に具体的な施策を提案

施策提案① 店頭、サイトでの用途に合わせた細かい説明、案内強化を行うChatGPT等の追加

対象ユーザー 対象段階	分析からの気づき	施策内容と効果測定方法
対象ユーザー ・ペルソナ① ・新規ユーザー	<ul style="list-style-type: none"> コロナ、物価高に伴い在宅ワーク、副業の需要が増加。 パソコンに関する知識が少ない方が多い。 どのサイトにも用途ごとに何をどう選べばよいか？それに対する必要な知識、道具の説明が少ない。 	<p>施策内容</p> <ul style="list-style-type: none"> 店頭においてある自社パソコンのディスプレイに自社サイトを固定、その際に買い手が直感的に選べるサイト案内を作成 or 用途ごとに詳細を案内することに特化したChatGPT導入 <p>効果測定方法</p> <ul style="list-style-type: none"> 自社サイトの新規セッション数の確認 店頭、オンライン分離 使用後のユーザーアンケート (少額クーポン配布)

施策案(仮)

KGI / KSF / KPI について

KGI [重要目標達成指標] 事業やプロジェクトの目標(定量的な指標)

KSF [重要成功要因] KGI達成に向けた

KPI [重要業績評価指標] KGIを達成するための重要なプロセス

POINT! 環境分析と自社の戦略を踏まえて

KGI / KSF / KPI について 参考 ウェブ解析士 認定試験 公式テキスト2021より

Webサイトの事業モデルによって、KGI/KSFは異なる

ECサイトのKPIツリー(例)

KPIの構造は同じでも、環境(内部・外部)や自社の方針によってKSFは変わるし、重点管理すべきKPIは変わってくる!

売上 = 顧客数 × 購入金額

顧客数 = 新規顧客 + 既存顧客

新規顧客 = 訪問数 × CVR

既存顧客 = リピート率 × 継続率

訪問数 = オンライン + オフライン

オンライン = 広告、検索、SNS

オフライン = イベント、電話

購入金額 = 購入単価 × 購入回数

目標KGIを達成し、成功要因KSFを満たすKPI策定

現在

職業訓練校



で学んだこと

実践編

Adobeソフトを用いた
趣味のゲームクリップ作成

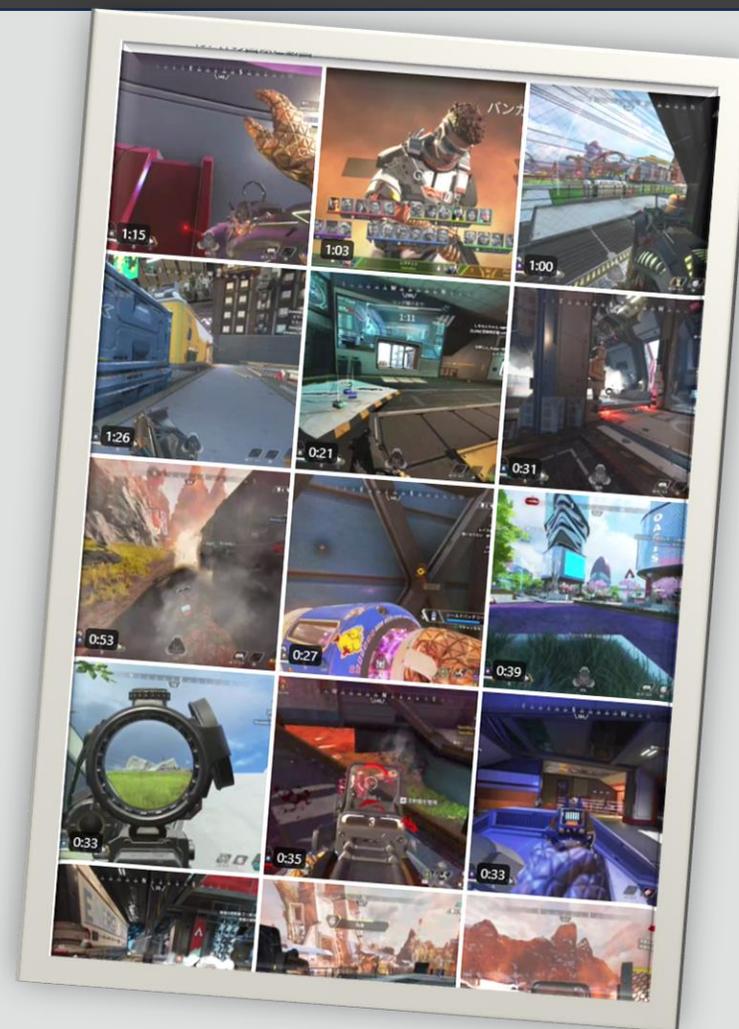
• 動画編集



Premiere
Pro



Audition



WordPress、CMSを用い、
友人のために

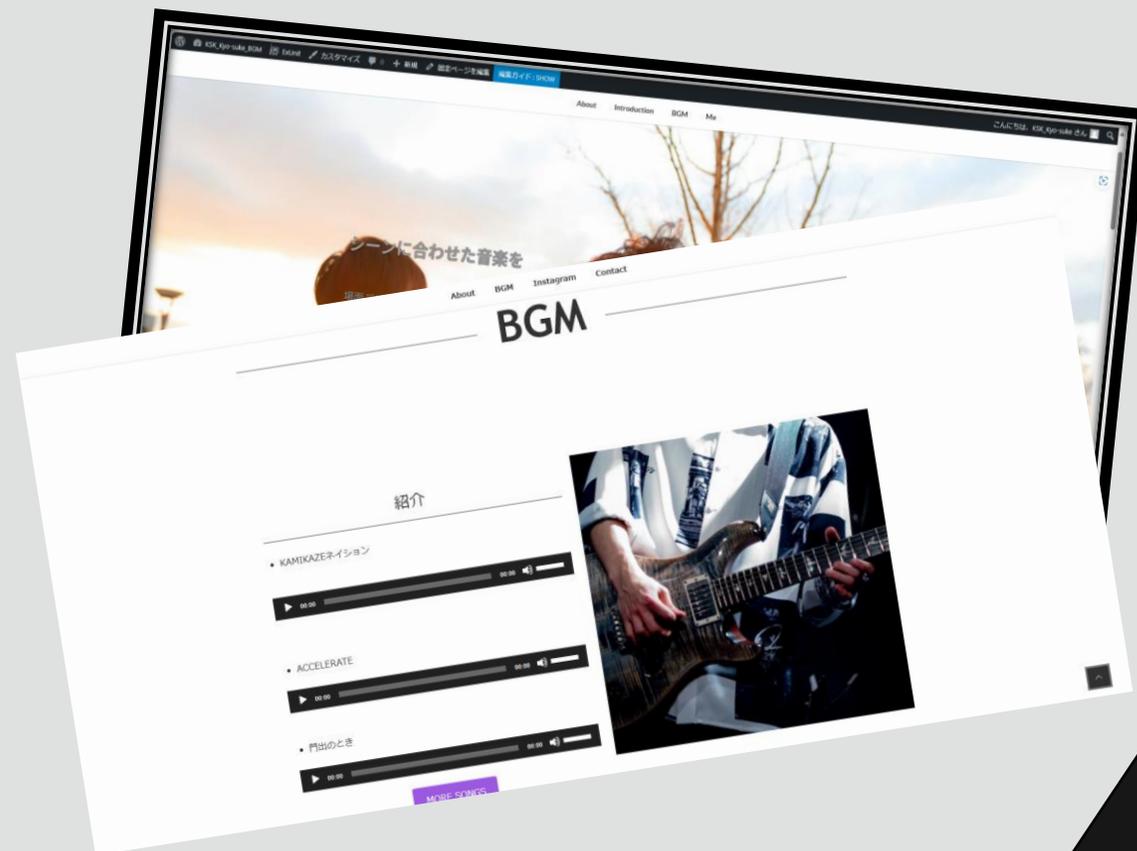
・ ホームページ作成



Word Press



Xserver



・友人のSNS運用のマネジメント

運用約**3週間**で約**700**の新規
フォロワー獲得



Adobe PremiereProを用いた**本格的な動画編集**

SNS投稿の際の写真の**撮り方**、**投稿時間**等をアドバイス



今後

今後

これまでの『経験とスキル』を
活かし就職へ

Web マーケティング

Web 担当者

Web ディレクター など

今後

私のスキルや人間性を**必要としてく
ださる企業さま**のために働きたい

御社の成長や事業拡大の一助になります。

ご連絡お待ちしております。

加藤太智

ご賢覧いただき、
誠にありがとうございました！

